



Commercieel medewerker

Intercedent

Interieuradviseur

Internationale handel

Junior accountmanager

Junior consultant duurzaamheid

Manager retail

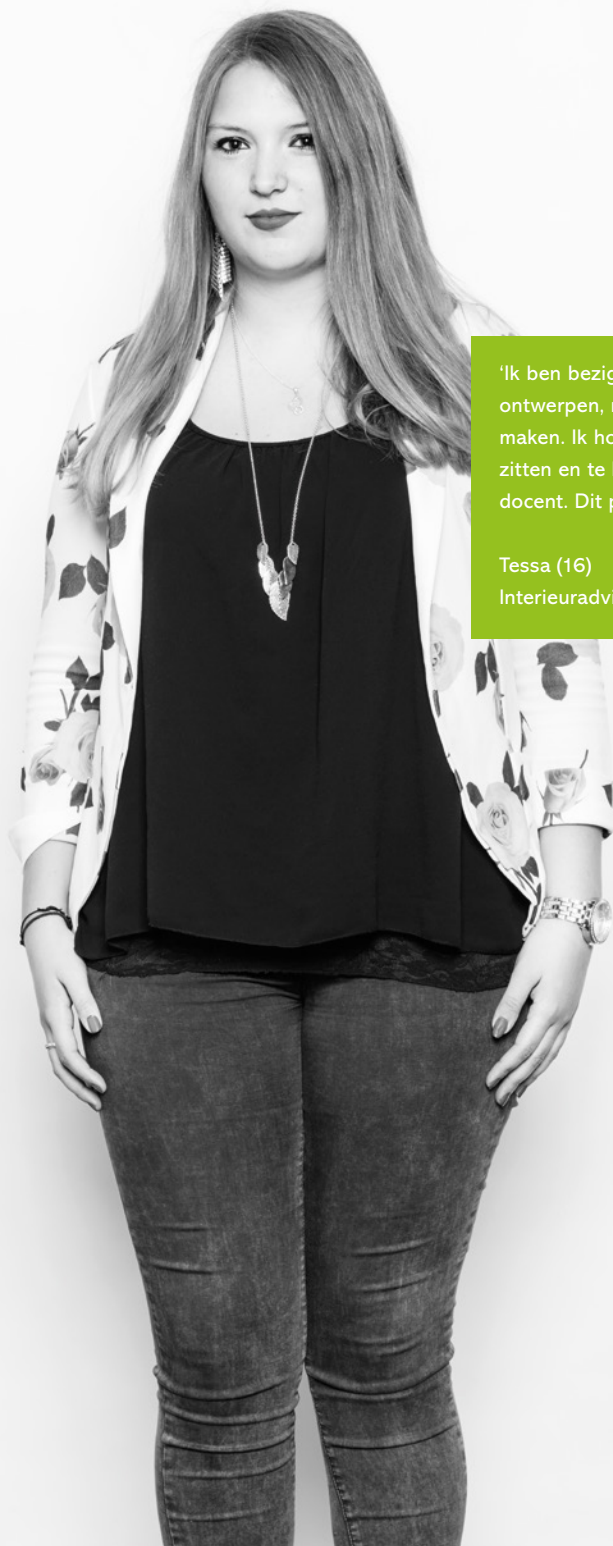
Verkoopspecialist

Verkoper

HANDEL EN COMMERCIE 2021/2022



Nova College



'Ik ben bezig met tekenen en ontwerpen, met mooie dingen maken. Ik hoef niet uren stil te zitten en te luisteren naar een docent. Dit past goed bij mij.'

Tessa (16)
Interieuradviseur

GELUKKIG WORDEN



Gelukkig worden

Je voelt je gelukkig als je iets doet waar je goed in bent. Als je talenten tot hun recht komen. Wat die talenten ook zijn. Dansen of een muur metselen. Een schip besturen of evenementen organiseren. Op zo'n moment ben je in je element. Wij helpen je dat talent verder te ontwikkelen. Een echte vakvrouw of vakman te worden. Maar alleen een beroep leren is niet genoeg. Je leert je bij het Nova College ook ontplooiën als mens. Onze school is daarvoor een prettige en veilige plek. Een plek waar je fouten mag maken. Omdat je daar ook van leert. Een plek waar je jezelf kunt zijn. Wie je ook bent en waar je ook vandaan komt. We willen dat je niet alleen slaagt in je werk, maar ook in je leven. Want dan word je echt gelukkig.

In de handel en commercie

Heb je commercieel inzicht, goede contactuele vaardigheden en gevoel voor dienstverlening? Dan past een baan in de handel of commercie bij jou. In de handel adviseer je consumenten in een winkel of je runt er zelf een. Je kunt je specialiseren in mode of interieuradvies. Als je gaat werken in de commercie, dan heb je vooral contact met bedrijven. Je houdt je bezig met kostprijsberekeningen en vertegenwoordigt het bedrijf waarvoor je werkt.

Welkom bij het Nova College



IN DE HANDEL EN COMMERCIE

OPLEIDINGEN HANDEL EN COMMERCIE



Opleidingen Handel

Interieuradviseur

niveau 4 - opleidingsduur 3 jaar - bol

Je werkt als (zelfstandig) interieuradviseur in de woonbranche en/of project-inrichting. Je ontwerpt en geeft gericht advies aan verschillende klanten. Je hebt een belangrijke rol bij het ontwerpen van verschillende soorten ruimten en speelt goed in op de wensen van de klant.

Manager retail

niveau 4 - opleidingsduur 2-3 jaar - bol/bbl

Je bent werkzaam in de snel veranderende detailhandel. Je coördineert de werkzaamheden binnen een (kleine) winkel of afdeling van een grootwinkelbedrijf. Je bent verantwoordelijk voor de omzet, winkelinrichting en het personeelsmanagement. Je ziet kansen en bedreigingen en speelt hier tijdig op in.

Verkoopsspecialist

niveau 3 - opleidingsduur 1,5-2 jaar - bol/bbl

Je optimaliseert het verkoopproces binnen een winkel. Je geeft specialistisch advies aan klanten en verzorgt de verkoopruimte. Je analyseert de verkoopcijfers en geeft leiding aan de medewerkers.



novacollege.nl/handelcommercie





Verkoper

niveau 2 - opleidingsduur 1-2 jaar - bol/bbl

Je bent het gezicht van de winkel. Je helpt klanten, geeft productinformatie en adviseert over de aanschaf van artikelen. Je werkt mee aan de winkelpresentatie en verzorgt de opslagruimte.

Opleidingen Commercie

Assistent manager internationale handel

niveau 4 - opleidingsduur 3 jaar - bol

Je werkt op de verkoopafdeling van een exportbedrijf. Je hebt kennis van de export-producten en van de internationale wetgeving en exportprocedures.

Intercedent

niveau 4 - opleidingsduur 3 jaar - bol

Je werkt in de arbeidsbemiddeling, bijvoorbeeld bij een uitzendbureau. Je begeleidt kandidaten naar werk en werft zelfstandig opdrachtgevers. Ook voer je administratieve taken uit die horen bij arbeidsbemiddeling.

Junior accountmanager

niveau 4 - opleidingsduur 3 jaar - bol

Je houdt dagelijks contact met (potentiële) klanten in je eigen rayon. Je werkt gestructureerd aan het uitbouwen van je klantenportefeuille.





Junior consultant duurzaamheid

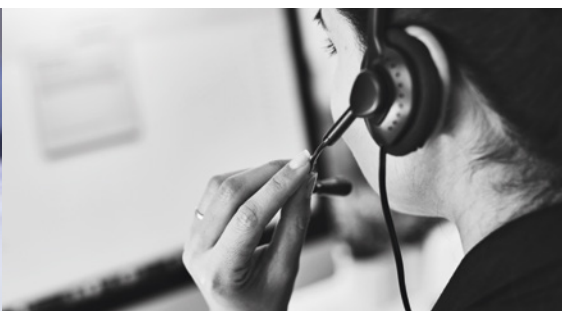
niveau 4 - opleidingsduur 3 jaar - bol

Je adviseert klanten over duurzame technische toepassingen om gebouwen minder energie te laten gebruiken uit bronnen die op kunnen raken. Bijvoorbeeld overgaan van gas naar elektriciteit uit zonne- of windenergie.

Commercieel medewerker

niveau 3 - opleidingsduur 2-3 jaar - bol

Je doet telefonische verkoop en klantenservice binnen het klein-, midden- of grootbedrijf. Je houdt je bezig met inkoop, kostprijsberekeningen, offertes, bedrijfs- en klantcontacten en alle bijbehorende organisatorische activiteiten.





HULP BIJ STUDIEKEUZE



Doorstuderen en kans op stage en werk

Het is belangrijk dat je nadenkt over je kansen op stage, werk en de doorstudeermogelijkheden. Die informatie vind je onder 'Studie in cijfers' op novacollege.nl bij elke (bol-)opleiding onder 'Praktische info'.

Aanmelden en intake

Weet jij welke opleiding je wilt gaan doen? Meld je dan aan via novacollege.nl bij de opleiding van jouw keuze. Na aanmelding ontvang je een uitnodiging voor de intake, waarin we nagaan of deze opleiding echt bij je past. Informatie over de intake en de landelijke toelatingsvoorwaarden vind je bij elke opleiding onder 'Praktische info'.

Heb jij vmbo-beroepsgericht gevolgd, maar geen diploma behaald? Of heb je op een praktijkschool gezeten en kun je meer leren? Dan is de entreeopleiding (mbo niveau 1) een extra kans voor jou om naar het mbo niveau 2 te gaan. Kijk voor meer informatie op www.novacollege.nl/entree.

IN 3 STAPPEN NAAR DE BESTE STUDIEKEUZE

Een passende studie kiezen doe je in drie stappen. Wij helpen jou daarbij. Hoe beter je nadenkt over je toekomst, hoe groter de kans dat je een opleiding kiest die bij je past.

1

ONTDEKKEN

Stap 1 Ontdekken

Leer jezelf kennen. Wat zijn je sterke kanten? Waar word je blij van? Welke opleidingen passen daarbij?

- doe de Nova Studiekeuzetest en ontdek welke opleidingen bij jou passen
- zoek informatie over die opleidingen op internet en sociale media
- vraag je decaan of jouw school meedoet aan CHOICE en de MBO Markten

2

BELEVEN

Stap 2 Beleven

Je hebt nu een lijstje van opleidingen die je misschien wilt doen. Ontdek welke studie op welke school het beste past bij jou.

- kom proefstuderen
(meld je aan via novacollege.nl/proefstuderen)
- kom meelopen (kijk op novacollege.nl/meelopen bij welke opleidingen dat kan)

3

KIEZEN

Stap 3 Kiezen

Je hebt nu een of twee favoriete studies over. Hoe bepaal je welke studie je gaat doen?

- bezoek beide studies op het Open huis en stel daar je laatste vragen
- meld je aan voor de opleiding die je het liefst zou doen
- meld je ook aan voor die andere opleiding, dan heb je een plan B

MEER INFORMATIE EN OPEN HUIS



Open huis

- 30 november t/m 4 december 2020
- 1 februari t/m 5 februari 2021

Plan je bezoek

Wegens corona geldt een maximum aantal bezoekers. Je moet daarom vooraf je bezoek plannen via novacollege.nl.

Haarlem

Interieuradviseur, Manager retail,
Verkoopspecialist, Verkoper
Zijlweg 203, 2015 CK Haarlem

Beverwijk

Commercieel medewerker, Junior
accountmanager, Junior consultant
duurzaamheid, Manager retail, Verkoop
specialist, Verkoper
Laurens Baecklaan 23, 1942 LN Beverwijk

Hoofddorp

Internationale handel, Intercedent,
Commercieel medewerker, Junior
accountmanager, Junior consultant
duurzaamheid, Verkoper
Paxlaan 26, 2131 PZ Hoofddorp

Bel (023) 530 22 00 of mail handelcommercie@novacollege.nl



Kijk voor alle andere informatie op novacollege.nl